

Telefone: (19) 3892 – 1007 / E-mail: contato@g3capital.com.br / Site: www.g3capital.com.br



Objetivo

A G3 Capital é o parceiro ideal da pequena e média empresa, nosso objetivo é trazer saúde, segurança e tranquilidade ao caixa dos nossos clientes.

Fazemos isso proporcionando uma ferramenta que permite transformar rapidamente e com taxas justas as vendas a prazo em vendas à vista.

Telefone: (19) 3892 – 1007 / E-mail: contato@g3capital.com.br / Site: www.g3capital.com.br



Por quê antecipar o recebimento de suas vendas a prazo?

Há diversas situações em que a antecipação pode ser benéfica:

- 1. Os recebimentos possuem prazos mais longos do que os pagamentos, criando desencontros no fluxo de caixa.
- 2. Negociar compras à vista com fornecedores, geralmente o desconto é maior do que a taxa da antecipação.
- 3. Aproveitar uma oportunidade de investimento ou venda, destravando o caixa.
- 4. Quitar as obrigações sempre em dia, evitando custos adicionais.
- 5. Flexibilizar as condições de prazo aos clientes, permitindo novas vendas.
- 6. Ter a segurança do dinheiro em caixa quando oportuno ou necessário.

Telefone: (19) 3892 – 1007 / E-mail: contato@g3capital.com.br / Site: www.g3capital.com.br



Como funciona a antecipação?

Primeiramente, é necessário que sua empresa possua vendas a prazo, com recebimento por boletos ou cheques.

Então, compramos o título negociado, pagando sua empresa à vista e recebendo diretamente de seu cliente, no vencimento.



Telefone: (19) 3892 – 1007 / E-mail: contato@g3capital.com.br / Site: www.g3capital.com.br



Do que preciso para conseguir fazer as antecipações?

Temos um procedimento com o mínimo de burocracia, o primeiro passo é realizar o cadastro de sua empresa conosco. O cadastro é gratuito, seguro e confidencial. Ele permite acessar nosso sistema online para ter as cotações das antecipações sem compromisso e em poucos minutos, para que possa se planejar.

Realizado o cadastro, geramos um Contrato de Securitização para poder efetivar as operações.

Para se cadastrar, pedimos uma ficha e os seguintes documentos:

- 1- Cont. Social e alterações ou Declaração de Firma Individual;
- 2- Cartão do CNPJ;
- 3- CPF dos sócios e cônjuges;
- 4- R.G. dos sócios e cônjuges;
- 5- Certidão de Casamento (se houver);
- 6- Procurações (se houver);
- 7- Comprovante de endereço dos sócios;
- 8- Comprovante de endereço da empresa.
- 9- Faturamento dos últimos 06 meses;
- 10- Declaração IR sócios;
- 11- Informar Regime Tributário;
- *Cópias simples para contato@g3capital.com.br

Telefone: (19) 3892 – 1007 / E-mail: contato@g3capital.com.br / Site: www.g3capital.com.br



A operação na prática

Para enviar a operação, basta acessar www.smartfactor.com.br/g3 e entrar com seu usuário e senha. Daremos as instruções para preencher os dados da nota fiscal ou cheque, notas em formato .xml podem ser colocadas automaticamente. Se preferir, podemos receber as operações por e-mail e até mesmo WhatsApp.

Recebida a operação, fazemos uma análise e então respondemos se aprovamos ou não, com os motivos. Em seguida, mandamos o borderô (descrição dos custos) para que também possa aprovar.

Tudo de acordo, entramos em contato com seu cliente para confirmar o pedido ou recebimento da mercadoria, informar a compra do título, buscar o aceite por e-mail e confirmar os dados de contato para envio do boleto. Há tipos de operação em que não há necessidade de entrar em contato com seu cliente, mais detalhes à frente.

Feita essa confirmação, enviamos os documentos próprios da operação. Esses documentos podem ser assinados digitalmente com o certificado do e-CPF/e-CNPJ ou em papel, de acordo com a preferência. Assinados, finalizamos com a Transferência em conta do seu CNPJ cadastrado.

Telefone: (19) 3892 – 1007 / E-mail: contato@g3capital.com.br / Site: www.g3capital.com.br



Os tipos de operação

Operação performada: quando a mercadoria já foi entregue ou o serviço já prestado. Nesse caso, como a mercadoria/serviço está entregue/realizado, há menor risco de crédito. Assim, geralmente não há dificuldade ter o aceite com seu cliente. Por conta da segurança da operação, a aprovação é mais fácil, ágil e permite um maior volume.

<u>Operação em trânsito</u>: quando a mercadoria está em trânsito ou o serviço é de prestação continuada. Nesse caso, o risco é ligeiramente maior por conta dos imprevistos que podem acontecer com a aceitação da mercadoria, serviço ou mesmo transporte. Para conseguir a aprovação, precisamos ter um comprovante de despacho e a confirmação do pedido, que deverá ser formal (por e-mail) quando entregue. Uma carteira performada ou um bom relacionamento já consolidados contribuem para a aprovação.

<u>Fomento à matéria-prima</u>: trata-se da antecipação feita com base na ordem de compra de seu cliente. Aqui, o risco é maior pois está sujeito aos imprevistos de toda a cadeia produtiva até a aceitação do produto. Para a aprovação, é necessária a confirmação (formal na entrega) do pedido (telefone/documentação acessória/troca de e-mails, etc.), uma carteira de títulos performados e um bom relacionamento.

Operação comissária: o risco de crédito está todo no cedente do título, não há confirmação formal com o sacado. Pode ser feita com o recebimento normal em sua conta (a ser transferido para a G3 Capital) ou por meio de uma conta consignada. Exige ou garantia ou uma carteira consolidada e um bom relacionamento.

Telefone: (19) 3892 – 1007 / E-mail: contato@g3capital.com.br / Site: www.g3capital.com.br



Utilize quando quiser

Agradecemos sua atenção e esperamos que a apresentação tenha sido esclarecedora. Para mais informações, contate-nos em qualquer canal abaixo.

Tenha a G3 Capital à sua disposição para poder receber suas vendas a prazo quando desejar e sem custo mensal algum.

Telefone: (19) 3892 – 1007 / E-mail: contato@g3capital.com.br / Site: www.g3capital.com.br



Nossos Parceiros

















Telefone: (19) 3892 – 1007 / E-mail: contato@g3capital.com.br / Site: www.g3capital.com.br